## INVERSION GANADERA



## Fideicomiso Privado de Inversión Ganadera

Plan de Inversión

Mercado

Propuesta

El negocio planteado consiste en la compra de terneras de razas británicas, su recría y posterior servicio para su venta como vaquillonas preñadas durante tres ciclos de doce meses cada uno.

A continuación se desarrollan los aspectos más relevantes de este análisis, planteado sobre supuestos tomados de información de producción real y de los datos económicos actuales, válidos para un nivel de factibilidad, y que servirá para fijar pautas de búsqueda pero que serán reformulados cuando se defina su ejecución.

## 2016

1 Plan de Inversión

Cría de terneras de raza británica para posterior servicio (expresadas a continuación las cantidades mínimas de la inversión)

**Año 1** Compra de **645** terneras para ser recriadas

Año 2 Compra de 778 terneras para ser recriadas

Año 3 Compra de **941** terneras para ser recriadas

- Ingreso de terneras de 175 kg
- Re cría de las terneras
- Servicio, aumentando el valor de las mismas por su preñez

1 Plan de Inversión

Venta a rodeos de cría

**Año 1** Venta de **532** Vaquillonas con servicio.

Año 2 Venta de **641** Vaquillonas con servicio.

**Año 3** Venta de **776** Vaquillonas con servicio

Produciremos por tanto, en 3 años

+ 1.949 Vaquillonas

El resto de la venta será de 172 vaquillonas con servicio y 172 de descarte

#### Localización

Alquiler de 1.000 hectáreas de campo para cría y servicio.
 El campo se ubicara en la Provincia de Buenos Aires o Sur de la provincia de Entre Ríos.



 La selección y alquiler de las instalaciones consideran las necesidades de aguadas, alambradas, suelos, lluvias y pasturas que permitirán una inversión eficiente.

#### Plazos y ciclos del negocio

| ene-16 feb-16 | mar-16 | abr-16 | may-16 | jun-16 | jul-16           | ago-16 | sep-16 | oct-16 | nov-16 | dic-16 |
|---------------|--------|--------|--------|--------|------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Aportes       | Compra | Compra | Compra | Recria | Recria           | Recria | Recria | Recria | Recria | Recria |
| ene-17 feb-17 | mar-17 | abr-17 | may-17 | jun-17 | jul-17           | ago-17 | sep-17 | oct-17 | nov-17 | dic-17 |
| Recria Recria | Venta  | Venta  | Venta  |        |                  |        |        |        |        |        |
|               | Compra | Compra | Compra | Recria | Recria           | Recria | Recria | Recria | Recria | Recria |
| ene-18 feb-18 | mar-18 | abr-18 | may-18 | jun-18 | jul-18           | ago-18 | sep-18 | oct-18 | nov-18 | dic-18 |
| Recria Recria | Venta  | Venta  | Venta  |        |                  |        |        |        |        |        |
|               | Compra | Compra | Compra | Recria | Recria           | Recria | Recria | Recria | Recria | Recria |
| ene-19 feb-19 | mar-19 | abr-19 | may-19 | jun    | -19              | 1      |        |        |        |        |
| Recria Recria | Venta  | Venta  | Venta  |        | o de la<br>rsion |        |        |        |        |        |

- Al cierre de cada periodo se realizan las liquidaciones del rodeo, para realizar nuevas compras de terneras y así repetir el ciclo.
- La inversión se plantea en este marco, en función de las perspectivas macro y microeconómicas de la Argentina y el exterior.
- Los precios considerados en el análisis de factibilidad corresponden a Octubre del 2015

2

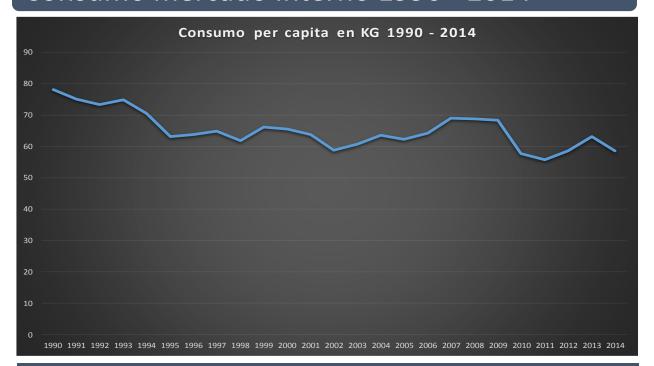
#### Mercado Interno

#### Consumo mercado Interno 1990 - 2014

- El mercado a partir del año 2011, muestra una clara perspectiva de recupero.
- La eliminación de las retenciones y la eliminación de las ROE's, representan medida trascendental, que permitirán al productor argentino volver a posicionar su negocio en un marco competitivo.
- La oferta cárnica Argentina, muestra que el mercado puede con lo justo cubrir la demanda del mercado interno.
- Con las desregulaciones, las perspectivas de continuar con un ciclo ganadero expansivo alientan la producción para lograr mayores volúmenes con mejores precios y negocios.
- Por todo esto, vemos como una alternativa de mediano plazo, el desarrollo de "madres", que serán demandadas con mayor ritmo en la fase inicial de este nuevo escenario.

2 Mercado Interno

#### Consumo mercado Interno 1990 - 2014



Población estimada Argentina en base a proyecciones del ultimo censo 2010 : 42.000.000 millones de habitantes

Consumo de los últimos años promedio: 60 kg por habitante por año

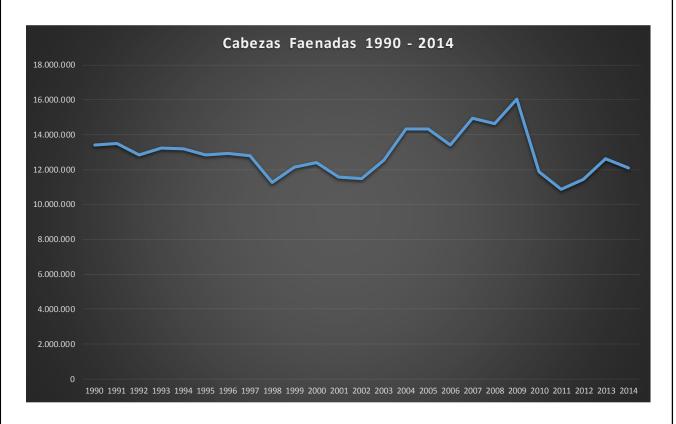
Total de Kilos de carne a consumir en 2016 : 2.500.000 Tn

Total de Kilos vivos a faenar estimadas en 2016 : 4.500.000 Tn

Total de cabezas mínimas a faenar estimadas para 2016 : 10.000.000

### 2 Mercado Interno

#### Faena 1990 – 2014 en cabezas



| Año  | Cabezas    | Año  | Cabezas    | Año  | Cabezas    |
|------|------------|------|------------|------|------------|
| 2000 | 12.400.235 | 2005 | 14.350.320 | 2010 | 11.882.706 |
| 2001 | 11.586.732 | 2006 | 13.415.160 | 2011 | 10.861.896 |
| 2002 | 11.499.838 | 2007 | 14.955.659 | 2012 | 11.428.791 |
| 2003 | 12.531.634 | 2008 | 14.660.284 | 2013 | 12.625.513 |
| 2004 | 14.331.980 | 2009 | 16.053.055 | 2014 | 12.100.979 |

2 Mercado Interno

Existencias en cabezas Argentinas en 1990 - 2014

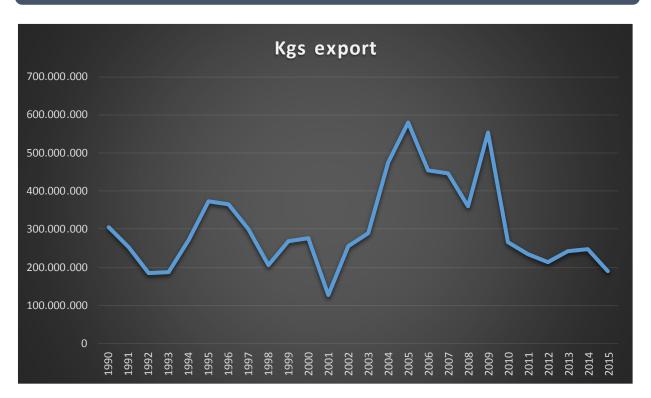


| Año  | Cabezas    | Año  | Cabezas    | Año  | Cabezas    |
|------|------------|------|------------|------|------------|
| 2000 | 48.674.400 | 2005 | 56.390.371 | 2010 | 48.949.743 |
| 2001 | 48.851.400 | 2006 | 57.626.960 | 2011 | 47.959.980 |
| 2002 | 48.539.411 | 2007 | 58.060.282 | 2012 | 49.850.995 |
| 2003 | 54.953.649 | 2008 | 57.583.122 | 2013 | 50.892.494 |
| 2004 | 56.203.360 | 2009 | 54.429.911 | 2014 | 51.646.544 |

2 **i** M

#### Mercado Externo

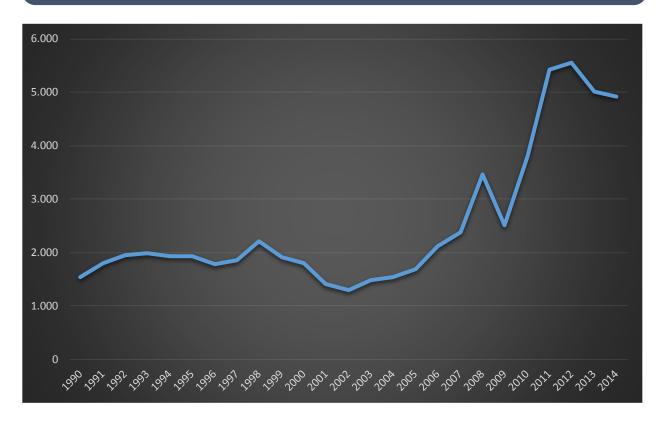
#### Exportaciones Argentinas en Kgs 1990 - 2014



| Año  | Kgs         | Año  | Kgs         | Año  | Kgs         |
|------|-------------|------|-------------|------|-------------|
| 2000 | 275.245.370 | 2005 | 578.804.867 | 2010 | 265.180.428 |
| 2001 | 125.880.034 | 2006 | 453.048.584 | 2011 | 235.247.296 |
| 2002 | 255.585.363 | 2007 | 447.469.393 | 2012 | 212.099.647 |
| 2003 | 289.486.826 | 2008 | 359.102.839 | 2013 | 241.307.335 |
| 2004 | 476.008.758 | 2009 | 554.172.187 | 2014 | 247.929.877 |

2 Mercado Externo

Precio (U\$S/tonelada s res c/hueso) 1990-2014



| Año  | USD / Tn | Año  | USD / Tn | Año  | USD / Tn |
|------|----------|------|----------|------|----------|
| 2000 | 1.806    | 2005 | 1.679    | 2010 | 3.792    |
| 2001 | 1.414    | 2006 | 2.123    | 2011 | 5.422    |
| 2002 | 1.289    | 2007 | 2.377    | 2012 | 5.562    |
| 2003 | 1.473    | 2008 | 3.462    | 2013 | 5.015    |
| 2004 | 1.541    | 2009 | 2.499    | 2014 | 4.919    |

#### Reseña de la inversión

- Con un mercado interno que roza los niveles mas bajos de consumo, no se espera una caída respecto a los niveles actuales, pese a posibles disminuciones del poder adquisitivo.
- La oferta, tomando las existencias actuales, para mantener niveles mínimos de stock, alcanza para cubrir la demanda actual, por lo que un aumento en las exportaciones, requerirá un aumento de la oferta para poder cubrir la demanda.
- La inversión apuesta a este escenario, que establecerá una producción necesitada de retención de vientres, por lo que este proceso de "fabricación de madres" (cría de terneras para llevarlas a vaquillonas con primer parición) es la llave para el nuevo escenario de mercado que se viene.

#### Gestión de las operaciones

 Belaustegui y Ramayon S.A. como fiduciario, se responsabiliza por la realización y/o contratación de todas las labores concernientes al proceso productivo y comercial del ganado vacuno en cuestión, lo cual no implica garantía sobre los resultados estimados en la actual presentación.

#### Fee de Administración

Este incluye la cobertura de los siguientes gastos:

- Identificación de la oportunidad
- Investigación de mercado y Análisis de viabilidad del proyecto
- Plan de Negocio
- Comercialización del proyecto
- Estructuración del proyecto
- Gestión de contratos
- Ejecución del proyecto y Control de subcontratistas
- Gestión del negocio y Control de gestión Reportes a inversores
- Comercialización de la producción
- Comunicación (teléfono, Internet, correo) y Gastos de movilidad adicional
- Gastos de oficina (papelería, insumos)
- Sistemas

Se trata de un valor fijo anual de 11,50 USD por hectárea, que será percibido por el administrador al comienzo de cada periodo.

#### Fee de Éxito

Siguiendo la filosofía de alinearnos con los inversores, es que desde BRSA participamos con un incentivo que resulta de un esquema de participación en el resultado final del negocio.

El mismo se obtiene como un porcentaje variable sobre el beneficio del proyecto.

Dicho porcentaje variable es escalonado, como muestra la siguiente tabla.

| Renta del     | Fee Variable (*) |     |
|---------------|------------------|-----|
| Menor o igual | 6%               | 0%  |
| 6%            | 15%              | 5%  |
| 15%           | 30%              | 10% |
| 30%           | 50%              | 15% |
| 50%           | o mas            | 20% |

(\*) Aplica sobre el monto del beneficio, y corresponde aplicación sobre la renta del proyecto, calculada deflacionada por la evolución del valor del ganado

## 2016

3 Propuesta



Cuota de inscripción mínima:

\$ 60.000 USD Oficiales



Retorno estimado de la inversión:

TIR anual 18% en pesos constantes.



Retorno punta a punta del 60% en pesos constantes.



**Pesos constantes,** inversión ajustada a los precios del mercado de liniers

NEGOCIO DE ESCALA – CAPITAL A INVERTIR MINIMO TOTAL \$5.000.000

RETORNO AL FINAL DEL CICLO TOTAL ESTIMADO \$8.184.000

3

#### <u>Propuesta</u>

## Método de calculo para las variaciones de precios

Para el calculo de la variación de precios se tomara de referencia el índice que elabora el mercado de liniers "PARA ARRENDAMIENTOS RURALES", que se calcula tomando los precios de novillos y volúmenes operados en determinada fecha especifica.

La fecha seleccionada será la correspondiente a la fecha de compra inicial de cada ciclo y la fecha de venta de las vaquillonas.

Exponemos a continuación un ejemplo al 2 de diciembre de 2015



Ver anexo 1 para vista ampliada

## 2016

Clarin.com Rural Ganaderia 13/11/15

#### La ganadería, de cara a lo que se viene



La cadena de la carne. En Tucumán, referentes del sector dijeron que la actividad ya empezó a recuperarse, con una retención de hembras muy clara.



endió al 41%. In que habla de retención

2 opiná

5 shares











El país perdió más de 10 millones de cabezas de ganado bovino en la última década. Sin embargo, se puede ser optimista. Hay datos para ello. Por ejemplo, la faena de hembras bajó al 41%.

Así lo sostuvo Dardo Chiesa, consejero del IPCVA (y el jueves electo presidente de CRA), en un seminario que organizó el Instituto la semana pasada en Tucumán. "Esto es bueno, porque demuestra que el productor comienza a retener vientres y se robustece la fábrica de terneros", explicó.

Frente al nuevo escenario político, según Chiesa, hay que mirar atentamente todos los indicadores para determinar cuáles son los puntos por donde tienen que pasar los reclamos del sector. "Se deben modificar las reglas de juego", afirmó.

Y agregó que para apoyar la recomposición ganadera debería haber una actualización del tipo de cambio, salir del cepo cambiario y eliminar las retenciones a la exportación de carne.

"Es importante tener en claro lo que hay que hacer, sobre todo, frente a las nuevas posibilidades que ofrecen mercados como EE.UU. y Canadá", aseguró. Y destacó que "las carnes están teniendo un comportamiento totalmente distinto del resto de las materias primas y en el campo aparecen planteos ganaderos con márgenes brutos muy superiores a los de la agricultura y con índices mínimos de riesgos productivos".

Desde la industria, el especialista Jorge Torelli advirtió que en 2050 será necesario producir 100 millones de toneladas de carne bovina para abastecer a 9.000 millones de habitantes en el mundo.

"La demanda va a superar ampliamente a la oferta. Por esto vamos a ver mucha volatilidad en los precios de la carne en el mundo y también en la Argentina", aseguró. Para el industrial, el desafío será "ser ingeniosos para que los argentinos sigan consumiendo como históricamente lo han hecho". Por otra parte, reclamó que "los gobiernos deben aplicar políticas de Estado que se mantengan en el tiempo", y puso como ejemplo a Brasíl, cuya expansión mundial en carnes comenzó en el gobierno de Fernando Henrique Cardoso y siguió con el de Lula.

A su turno, el flamante presidente del IPCVA, Ulises Forte, confió en que el nuevo Gobierno propicie incentivos impositivos y políticas crediticias para aumentar el peso de faena. "Tenemos que concientizar a la población sobre que un novillo de 420 kilos es tan tierno y muchísimo más sabroso que la ternera de 300 kilos que se está faenando", manifestó.

El nuevo titular aseguró que una de las primeras metas para el 2016 en la cadena ganadera será poder cumplir en su totalidad con la Cuota Hilton, obtener buena parte de la Cuota 481, comenzar a exportar a Estados Unidos y Canadá, abrir nuevos mercados, como Vietnam, y aumentar los envíos a China. "La imagen de la carne argentina en el mundo está intacta", aseguró el flamante titular del Instituto.



2016

Clarin.com - Rural - Ganaderia - 18/11/1

### Aumenta el precio de los rodeos para invernada

Ganadería. Es un indicador de las mejores expectativas para el negocio de la carne, aseguran desde el Rosgan, el mercado televisado de la Bolsa rosarina.





Una ráfaga de aire fresco cambió el clima de negocios en los remates ganaderos. En la última subasta televisada del Rosgan, el mercado ganadero de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), crecieron los valores promedio de la principales categorías de la invernada, un termómetro que refleja las perspectivas de un horizonte con más futuro para la cadena de la carne, que se replegó fuerte durante los últimos diez años por las restricciones para exportar y las intervenciones en el mercado interno.

"Los precios de la invernada reflejan el buen momento del criador. La demanda y los períodos electorales a veces dan sorpresas", destacó Raúl Milano, director ejecutivo del Rosgan, luego de rematar casi 14.000 cabezas hace unos días en la Bolsa rosarina. El valor promedio de los terneros vendidos en la subasta fue de \$ 31,26 por kilo, "algo imposible de imaginar" -aseguró Milano- hace un año atrás.

Los precios promedio obtenidos en otras categorías también fueron muy buenos: \$ 26,13 para los novillos de 1 a 2 años, \$ 20,29 para los novillos de 2 a 3 años, \$ 20,96 para los novillos Holando, \$ 26,77 para los terneros Holando, \$ 28,26 para las vaquillonas de 1 a 2 años, \$ 16,11 para las vacas de invernada y \$ 5.654,05 para las vacas con cría al pie.

Una visión más optimísta hacia el futuro es clave para recomponer los distintos eslabones de la cadena de la carne. Los criadores e invernadores fueron uno de los sectores más complicados por el impacto de las políticas económicas de estos últimos años. "Solamente ellos saben lo que es perder más de 10 millones de cabezas, ver como todo su capital

se desmorona y necesitar vender vacas a punto de parir para pagar las cuentas. Los que sobrevivieron ahora encaran el proceso de recuperar sus rodeos y reciben una recompensa esperada: sus cabezas se valorizan fuertemente y mes a mes la invernada no deja de dar sorpresas", aseguró el director ejecutivo del Rosgan.

Y si bien estos resultados inevitablemente generan ruido en otras partes de la misma cadena, Milano subrayó que el resto de los eslabones prevé también que lo que viene puede ser mejor para todos. "Hoy, el criador, el eslabón más débil, se lleva su premio, pero los otros integrantes de la cadena ya imaginan una próxima vuelta al mundo, poniendo nuestras carnes en las mejores mesas", adelantó.

Otra tendencia que se está dando en los remates es que los compradores no quieren quedarse "en pesos", sobre todo por los rumores de devaluación de cara a los próximos meses, y vuelven a invertir rápidamente en la reposición de sus rodeos. "Por eso el gordo en estos días está recuperando valores y los mismos seguirán, de la mano de la demanda interna, estableciendo cuáles serán sus techos", anticipó Milano.

De cara a fin de año, es probable que este escenario aumente los precios de los cortes vacunos en las carnicerías, ya que también va a influir la fuerte demanda que suele haber por las fiestas de fin de año.

#### Anexo 1, ejemplo calculo índice de arrendamientos rurales mercado de liniers

Fecha Inicial 02/12/2015

Final 02/12/2015



MERCADO de LINIERS S.A.

22:48

Buenos Aires, miércoles 2 de diciembre de 2015

ÍNDICE SUGERIDO PARA ARRENDAMIENTOS RURALES (CON BASE DE CÁLCULO) POR DIA ENTRE EL MIÉRCOLES 02/12/2015 AL MIÉRCOLES 02/12/2015

| Fecha         | Cab. ingresadas | Importe        | Indice<br>Arrendamiento | Variación | Base de cálo  | culo Índice |
|---------------|-----------------|----------------|-------------------------|-----------|---------------|-------------|
|               |                 |                |                         |           | Importe       | Kgs         |
| Mi 02/12/2015 | 10.945          | 112.893.755,20 | 27,509                  |           | 34.791.116,50 | 1.264.710   |
| Totales       | 10.945          | 112.893.755.20 | 27.509                  |           | 34.791.116.50 | 1,264,710   |

| DESGLOSE BASE DE CÁLCULO  | O POR CATEGOR | A:                |        |         |                |               |              |
|---------------------------|---------------|-------------------|--------|---------|----------------|---------------|--------------|
|                           |               |                   |        |         | T              |               |              |
| Categoría                 | Mínimo        | Precios<br>Máximo | Prom.  | Cabezas | Totales<br>Kgs | Importe       | Prom.<br>Kgs |
| NOVILLOS Mest.EyB 431/460 | 20,000        | 32,000            | 29,067 | 405     | 179.930        | 5.230.034.50  | - Nys<br>444 |
| NOVILLOS Mest.EyB 461/490 | 23,000        | 30,500            | 27.875 | 340     | 160.250        | 4.466.949.00  | 47           |
| NOVILLOS Mest.EyB 491/520 | 17,000        | 31,000            | 26,505 | 219     | 109.680        | 2.907.081.00  | 50           |
| NOVILLOS Mest.EvB + 520   | 15.000        | 30.000            | 25.322 | 195     | 109.580        | 2.774.747.00  | 56:          |
| NO√ILLOS Regulares Liv.   | 17,000        | 31,500            | 25,579 | 167     | 75.580         | 1.933.240,00  | 45           |
| NOVILLOS Regulares Pes.   | 17,000        | 27,000            | 22,988 | 88      | 45.820         | 1.053.323,00  | 52           |
| NOVILLOS Overos N.        | 15,000        | 29,500            | 23,635 | 255     | 113.410        | 2.680.442,00  | 445          |
| NOVILLOS Cruza Cebu + 440 | 24,500        | 24,500            | 24,500 | 34      | 18.090         | 443.205,00    | 532          |
| NOVILLITOS EyB P. 391/430 | 17,000        | 32,500            | 29,495 | 1.076   | 442.830        | 13.061.060,00 | 413          |
| NOVILLITOS Regulares      | 24,500        | 30,000            | 25,266 | 23      | 9.540          | 241.035,00    | 415          |
| Totales                   |               |                   |        | 2.802   | 1.264.710      | 34.791.116,50 |              |



#### **Informes:**

Teléfonos : 11- 4311-3149 / 6780

Reconquista 533 2 Piso Oficina "A"

www.brsa.com.ar Info@brsa.com.ar